

## Consultant immobilier d'entreprise – Secteur QCA H/F

*Vous êtes consultant(e) en immobilier d'entreprise (bureaux), vous avez 2/3 ans d'expérience au minimum et êtes passionné(e) par votre métier ? Vous souhaitez vivre une nouvelle aventure professionnelle ?*

*Rejoignez l'équipe de GROUPE BABYLONE, expert en immobilier et n°1 pour les PME et profitez des opportunités qu'offre un groupe présent dans tous les domaines du conseil en immobilier !*

### **Groupe Babylone en quelques mots :**

Créé en 2007 par deux associés passionnés, Groupe Babylone s'appuie sur l'expertise de ses 45 collaborateurs pour faire la différence sur le marché du conseil en immobilier sur la région parisienne (commercialisation et gestion de biens immobiliers).

Rejoindre GROUPE BABYLONE, c'est :

- Intégrer un acteur incontournable du conseil en immobilier totalement indépendant, qui applique au quotidien sa devise SMART REAL ESTATE
- Vivre l'aventure babylonienne : participer au développement d'une entreprise déjà renommée sur son marché et qui se donne les moyens de ses ambitions
- Bénéficier d'un accompagnement de carrière personnalisé

Groupe Babylone est fier d'avoir obtenu en 2019 le label Happy at Work (Choose my company). Vous aussi, rejoignez une équipe performante et soudée !

**Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un Consultant en immobilier d'entreprise (bureaux) sur le secteur QCA**

### **Vos missions principales :**

- Vous intervenez sur la location & les achats/ventes pour tous types de surfaces.
- Développer votre propre chiffre d'affaires
- Prospecter et sourcer de nouveaux dossiers afin d'améliorer nos parts de marché
- Evaluer les biens et obtenir des mandats de commercialisation
- Conseiller les propriétaires dans leurs stratégies de commercialisation et valoriser leurs actifs immobiliers à travers des actions commerciales et marketing
- Assurer la commercialisation des mandants (propriétaires institutionnels, administrateurs de biens, cabinets de gestion, family office ...) afin de commercialiser leurs locaux et participer à leur fidélisation
- 
-

- Accompagner des équipes dirigeantes d'entreprises sur leurs projets immobiliers, définir leurs cahiers des charges et identifier les bureaux répondant au mieux à leurs besoins
- Proposer à nos clients une analyse fine de problématiques immobilières variées : évolution des effectifs, des modes et des aménagements de travail, regroupement d'équipes, optimisation financière, etc.
- Suivre vos clients jusqu'à la négociation des conditions financières et juridiques du bail ou de la promesse de vente
- Assurer le reporting de votre activité auprès de votre responsable

Vous bénéficierez de notre politique motivante de rémunération qui vise à valoriser la performance de nos équipes et la réelle contribution de chacun nos consultants.

### **Votre profil :**

Vous êtes expérimenté(e) en immobilier d'entreprise (minimum 2/3 ans) et faites preuve :

- D'un talent commercial avéré qui vous permet d'atteindre vos objectifs de vente
- D'un état d'esprit positif et combattant, de dynamisme et de persévérance
- D'une passion pour l'immobilier & d'une grande curiosité pour votre marché : vous accompagnez vos clients dans leurs projets et êtes pour eux un conseil fiable
- D'un esprit d'équipe reconnu : vous aimez partager, travailler et gagner en équipe

### **Pour postuler :**

Merci de nous envoyer votre candidature à [recrutement@groupebabylone.fr](mailto:recrutement@groupebabylone.fr)